

# 株式會社 SOFTEC

## 代表取締役社長

加藤 稔

Minoru KATO



所在地: 高知県南国市蛸が丘 1 丁目 4 番高知富士通  
Techno Port 内

在東京與高松有分公司。

業務內容: 販賣系統機器、受託開發系統、開發軟體商品、  
派遣系統必要人員、資訊處理服務、受託外包、  
運用 IDC(網路資料中心)

取得 ISO9001 認證 (2000 年)

取得 ISO27001 認證 (2006 年)

創業年: 1973 年

資本額: 2,500 萬日幣

年收入: 12 億日幣

員工數: 正職社員 106 名、時薪人員・工讀生 31 名、工作  
夥伴 34 名

主要客戶: 超市、產品供應商、製造商、全國的企業・消費  
者、醫院)PFU、丸紅 Infotec(株)、(株)OBIC  
BUSINESS CONSULTANTS、PCA(株)

(<http://www.softec-inc.co.jp/>)

## 介 紹

我們公司在高知縣內所作的事，與 IBS 公司以及 Kitamura Computer 公司幾乎相同。現在也有販賣針對日本全國的套裝軟體，有超市及產品供應商客戶用的物流系統與群件、醫院特殊化群件等，我不知道這樣的商品在台灣是否也有市場。說到為何要作超市的經營物流系統，這是因為在日本，不像歐美是由一家大型超市壟斷市場，在地是有許許多多小型超市。如果有像日本一樣多獨立經營的小型超市，那麼在台灣或許也有需求。也或許對於醫院經營的群件有需求。我們公司擁有的商品來說似乎可銷售到海外的就是這般商品。

其實，過去曾經在越南用 3 年的時間委託海外公司進行資訊系統開發運用管理等業務。以結果來說是撤出了。執行方法困難是撤出的原因。最初是以打算培育溝通橋樑之系統工程師(當地指導員)開始的，但是培育非常困難，另外，才認為人才已經培育好就馬上被大企業挖角。而說到為何進入越南市場，這是因為高知縣內的製造業者已有一些公司已經進入越南市場之故，是為了協助所有已經進入的企業確保當地人才，此外，重點是越南親日。

現在，以業務體制而言，包含東京分公司以及高松分公司，以 100% 承包富士通業務。

聽聞台灣也親日。今後，希望也多多了解台灣市場。

(回首頁)